

Pressemeddelelse

Minaltan.dk i samarbejde med Grundtvig Invest

For det århusianske firma minaltan.dk er begejstringen og udsigten til fremtidig vækst til at få øje på. Det unge firma, har indgået partnerskab med Grundtvig Invest. Og fra uge 11 lancerer Silvan og STARK minaltan.dk's produkter i samtlige butikker, på websites og i annoncemateriale.

Markedet for altaner og balkoner, der forskønner boligen og forlænger sommersæsonen, er støt stigende. Det kun 2½ år gamle minaltan.dk trodser både stagnation i byggesektoren og finanskrisens greb; for omsætning forventes at ligge på 20 millioner kroner i 2011. Til sammenligning blev der omsat for 800.000,- kr. i 2009 og for 8 millioner i 2010. Administrerende direktør Jonas Juul-Olsen fortæller: "Vores forventninger til de næste års vækst er store. Det familieejede Grundtvig Invest A/S har her i januar købt sig ind i minaltan.dk, så vores potentiale er styrket. Målet er, at blive Danmarks største leverandør af altaner og balkoner. Vores fleksible løsninger er på plads. Nu har vi tyngden til at vokse," siger den 33-årige visionære direktør, der er en af idémændene bag firmaet og ingeniør af uddannelse.

STARK og Silvan med som detailed

Forud for succesen ligger 2½ års hårdt arbejde. De ansatte i Århus trives med at vokse, og der er netop ansat montører og afdelingsleder i København. Snart åbnes showroom i København. minaltan.dk har både ingeniørens knowhow og arkitektens kreativitet og visuelle sans. Jonas Juul-Olsen uddyber: "Grundet vores faglige baggrund mestrer vi hele paletten fra idé/design, over godkendelse ved myndigheder til selve montagen. Vores modulopbyggede altaner og balkoner tilbyder et utal af velafprøvede kombinationsmuligheder. Flexibiliteten kan køberen selv gå ind og opleve på hjemmesiden, hvor en 3d funktion visualiserer drømmen om det frirum, altanen giver. Vi har stået for oplæringen af STARK's og Silvans salgspersonale, så derfor er baggrunden for at rådgive om vores produkter helt på plads, når byggekæderne lancerer minaltan.dk i butikkerne." I forbindelse med lanceringen har butikkerne særlige kampagnetilbud, der markedsfører den nye samarbejdspartners spændende produkter.

Stærke partnere og udsigt til international vækst

Integreret i firmaet er den rådgivende ingeniørvirksomhed Trema ApS. Det er Jensen Metal A/S i Hasselager ved Århus der leverer de patenterede moduler, og produktionen foregår på egen fabrik i Letland. Med så stærke salgsled som STARK og Silvan, der tilsammen har 130 butikker i Danmark og Grønland, samt samarbejdspartneren Grundtvig Invest, der ejer 65% af Jensen Metal A/S i Hasselager, er vejen banet for innovative minaltan.dk's fremtidige vækst.

Udsigten til fremtiden fra firmaet på Marøgelhøj 11 i Lystrup er lys. Planerne for international ekspansion er så langt fremme, at de stikker ud over tegnebrættet. Salgs- og marketingdirektør René Bertelsen fortæller begejstret: "Vi åbner afdelinger i Norge og Sverige i 2012. I 2013 er det Tysklands tur."

Kontakt venligst administrerende direktør Jonas Juul-Olsen på tlf. 27 79 98 01 eller salgs- og marketingchef René Bertelsen på tlf. 29 89 93 14 for mere information om minaltan.dk

minaltan.dk · Marøgelhøj 11 · 8520 Lystrup · 86 78 66 66 · cvr. 2981 3825 · mail@minaltan.dk